

平成30年3月期
決算説明（事業報告）
補足資料

平成30年6月22日

株式会社 昭和システムエンジニアリング

目 次

第52期の課題に対する取り組み結果	1
Growth Strategy Plan for Next 50 対処すべき課題	
1. ナレッジ型ビジネスの深化と拡大	3
2. ファクトリー型請負ビジネスへの取り組みと推進	4
3. デジタルビジネスへの取り組み	5
4. 技術者の育成	6
5. 採算管理体制の維持・強化	7

第52期の課題に対する取り組み結果

「 Growth Strategy Plan for Next 50 」 （第52期） 総括

評価

- | | |
|---------------------|---|
| 1. ナレッジ型ビジネスの深化と拡大 | ○ |
| 2. ファクトリー型請負ビジネスの推進 | ○ |
| 3. デジタルビジネスへの取り組み | ○ |
| 4. 技術者の育成 | ◎ |
| 5. 採算管理体制の維持・強化 | ◎ |

-1-

Growth Strategy Plan for Next 50（第53期）

対処すべき課題

1. ナレッジ型ビジネスの深化と拡大
 - ・ ・ > 証券分野に資源を集中
提案型ビジネスを積極的に展開
2. ファクトリー型請負ビジネスへの取り組みと推進
 - ・ ・ > 当社の持つノウハウを最大限に活用
ビジネスを拡大
3. デジタルビジネスへの取り組み
 - ・ ・ > デジタルビジネス領域への参入拡大に向けて新組織を立ち上げ
4. 技術者の育成
 - ・ ・ > 新卒採用強化、戦略的な人材育成
イノベーション創出を担う次世代高度IT人材の育成
5. 採算管理体制の維持・強化
 - ・ ・ > プロジェクトの監視・支援体制を強化

Growth Strategy Plan for Next 50（第53期）

1. ナレッジ型ビジネスの深化と拡大
重点マーケットに資源集中、更なる顧客満足度の向上

証券分野

資源集中

開発リソース

ソリューションノウハウ

ナレッジ

ICT技術

Growth Strategy Plan for Next 50 (第53期)

2. ファクトリー型請負ビジネスへの取り組みと推進

提供
価値

開発リソースの一括調達

コスト削減



開発工程を標準化

生産性向上の取り組み

開発リソースを有効活用

Growth Strategy Plan for Next 50（第53期）

3. デジタルビジネスへの取り組み



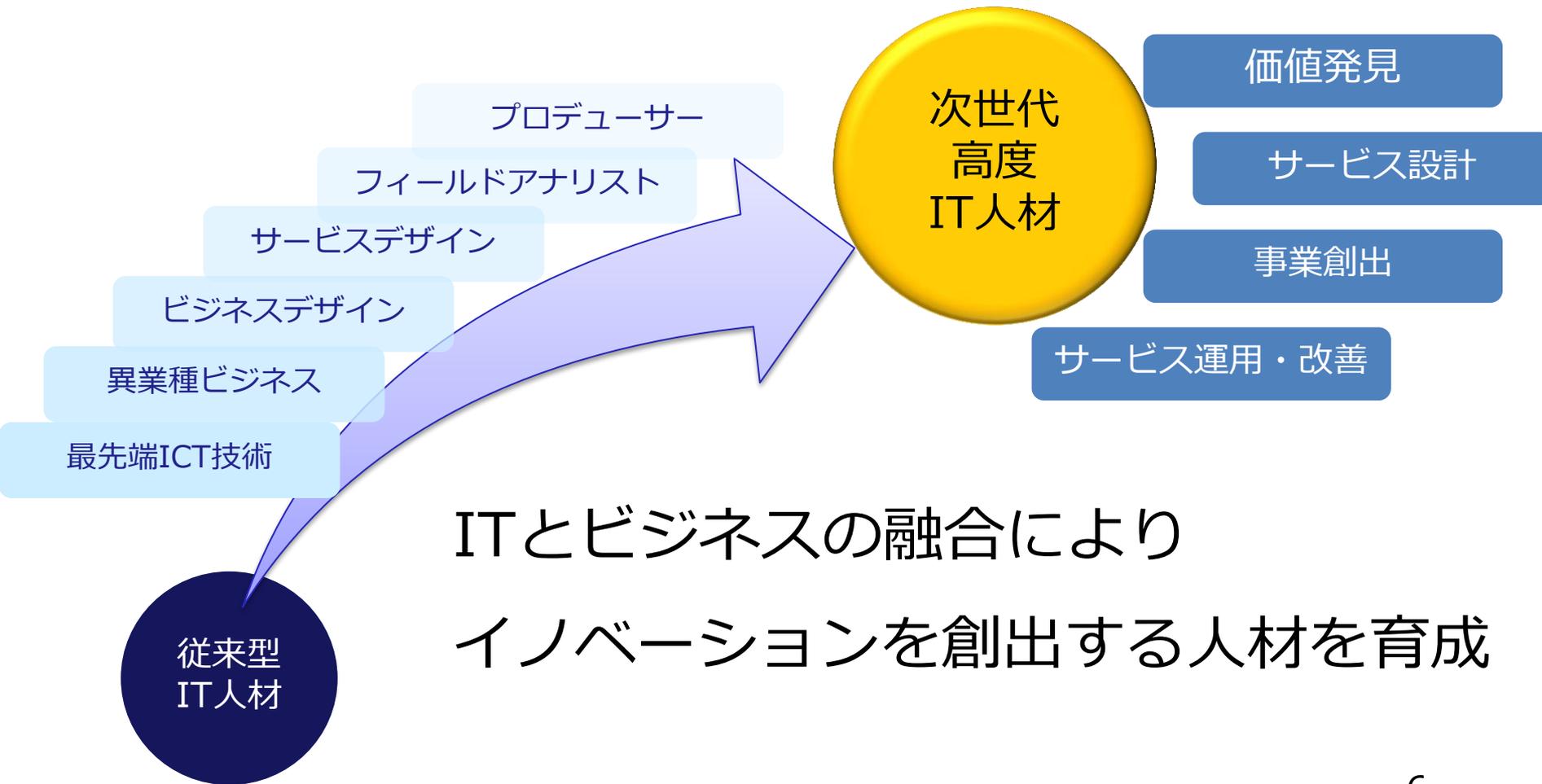
デジタル
ビジネスへの
参入を拡大

ビジネスイノベーション室
デジタルビジネスグループを新設

技術力強化および開発体制の構築と
拡充をもって参入拡大をはかる

Growth Strategy Plan for Next 50 (第53期)

4. 技術者の育成



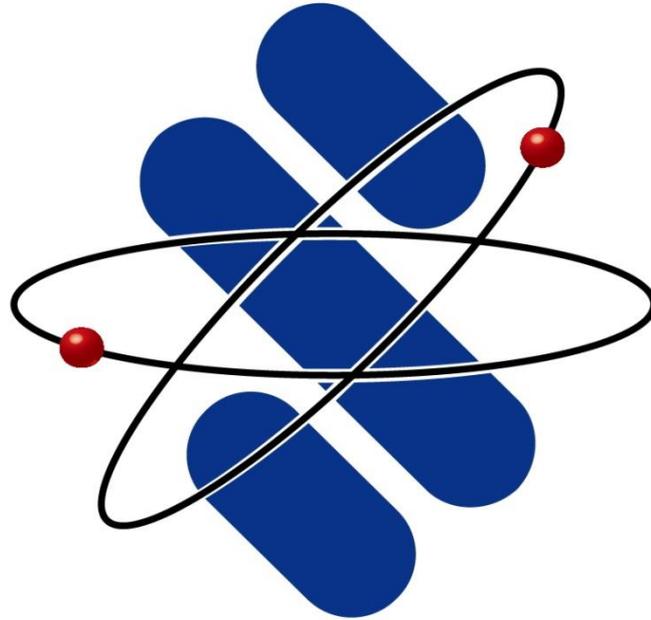
ITとビジネスの融合により
イノベーションを創出する人材を育成

Growth Strategy Plan for Next 50（第53期）

5. 採算管理体制の維持・強化

- 稼働率向上による損失の防止
- 有識者による専任グループがプロジェクトを支援
 - プロジェクト状況の監視
 - プロジェクトマネージャーへの助言とサポート

“Knowledge Integrator”



 **株式会社 昭和システムエンジニアリング**